SÖZCÜ
Yayın Tarihi : 8.09.2026 GÜNLÜK ULUSAL GAZETE
Sayfa : 6 İSTANBUL
Medya Tiraj / Erişim : T: 153773 / E: 461319 SİYASİ





'Finansmana erişim kanalları açılsın, sanayi güçlendirilsin'

İŞ dünyası, OVP'yi değerlendirdi. Enflasyonla mücadelenin yanı sıra yatırım, ihracat, finansman sorununa dikkat çekildi, sanayide üretimin güçlendirilmesi istendi. TOBB Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu, finansmana erişimin kolaylaşmasını, ihracatçının desteklenmesini talep etti. TİM Başkanı Mustafa Gültepe, 2029'da mal ve hizmet ihracatında 450 milyar dolarlık hedefe değindi, rekabetçilikteki adımların sahaya yansımasını istedi. ASO Başkanı Seyit Ardıç da finansman, enerji, iş gücüne yönelik politikaların sanayinin rekabet gücüne katkı sunacağını kaydetti. MÜSİAD Başkanı Burhan Özdemir, üretim kapasitesi, çalışan başına katma değerin artırılması gerektiğini aktardı. **(SÖZCÜ)**



İŞ DÜNYASI TEMSİLCİLERİ ORTA VADELİ PROGRAMI DEĞERLENDİRDİ:

Açıklanan hedefler sahaya yansıtılırsa başarıya ulaşılır

İş dünyası, önceki gün açıklanan ve 2027-2029 dönemini kapsayan Orta Vadeli Program'ı (OVP) ekonominin gelecek üç yılına ilişkin önemli bir yol haritası olarak değerlendirdi. Enflasyonla mücadelede kararlılığın sürdürülmesinin, üretim ve ihracatın desteklenmesinin, finansmana erişimin kolaylaştırılmasının ve sanayinin rekabet gücünün artırılmasının önemine dikkat çeken iş dünyası temsilcileri, programın başarısının ise açıklanan hedeflerin sahaya yansıması, reformların uygulanması ve öngörülebilirliğin güçlenmesine bağlı olduğunu vurguluyor.

"REEL SEKTÖRLE İSTİŞARE KURUMSALLAŞMALI, KAPSAMLI BİR SANAYİ KORUMA STRATEJİSİ OLUŞTURULMALI"

TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ BAŞKANI RİFAT HİSARCIKLIOĞLU

Özel sektör güçlü olursa, Türkiye güçlü olur

■ Orta Vadeli Program'ın enflasyonu kalıcı olarak tek haneye indirme, mali disiplini koruma ve üretim odaklı büyüme hedeflerini önemsiyoruz. Haksız rekabetle mücadele edilmesini, girdi maliyetlerinin düşürülmesini, finansmana erişimin kolaylaştırılmasını ve ihracatçının desteklenmesini bekliyoruz. Reel sektörle istişarenin kurumsallaşması ve kapsamlı bir Sanayi Koruma Stratejisi oluşturulması da önceliğimiz. Özel sektör güçlü olursa, Türkiye güçlü olur.

TÜRKİYE İHRACATÇILAR MECLİSİ BAŞKANI MUSTAFA GÜLTEPE

Finansman ve rekabetçilik adımları sahaya yansımalı

■ Yeni OVP'nin küresel belirsizlikleri ve mevcut ekonomik koşulları dikkate alan daha temkinli bir çerçeve sunmasını olumlu buluyoruz. İmalat sanayisinin üretim ve ihracat kapasitesinin korunmasına, finansman ve işletme sermayesi desteklerine verilen önemi değerli görüyoruz. Beklentimiz; finansman, maliyet, pazara erişim ve rekabetçilik adımlarının sahaya güçlü biçimde yansıması ve üretim ile ihracatın büyümeye katkısının artmasıdır.

İSTANBUL TİCARET ODASI BAŞKANI ŞEKİB AVDAGİÇ

Finansmana erişim için kalıcı mekanizmalar kurulmalı

■ OVP'de üretim ve ihracatın, küresel yatırımların ve yeteneklerin teşvikine yönelik düzenlemelere kapsamlı biçimde yer verilmesini olumlu buluyoruz. Üreten ve ihracat yapan işletmelerin finansmana erişimini kolaylaştıracak somut ve kalıcı mekanizmalar kurulmalı. Dezenflasyon programının kararlılıkla uygulanmasını ve oluşacak alanın kademeli faiz normalizasyonuna dönüştürülmesini de önemsiyoruz.

DIŞ EKONOMİK İLİŞKİLER KURULU BAŞKANI NAİL OLPAK

Öngörülebilirliğin güçlendirilmesi yatırım ve büyümenin temeli

■ OVP'yi ekonominin gelecek üç yıllık yol haritasını ortaya koyması ve iş dünyasının planlamalarına rehberlik etmesi açısından önemli buluyoruz. Öngörülebilirliğin güçlendirilmesini yatırım ve sürdürülebilir büyümenin temeli olarak görüyoruz. Programın başarısının sahada hissedilmesi için finansmana erişim kolaylaştırılmalı, yatırım kredilerinin koşulları iyileştirilmeli ve KOBİ'lerin dönüşüm yatırımları desteklenmelidir.

MÜSTAKİL SANAYİCİ VE İŞADAMLARI DERNEĞİ GENEL BAŞKANI BURHAN ÖZDEMİR

Gerçek başarı üretim ve verimliliğin yükselmesiyle ölçülmeli

■ OVP'nin makroekonomik istikrarı güçlendirme, üretim kapasitesini, yatırım gücünü ve rekabetçiliği artırma yaklaşımını değerli buluyoruz. Büyümenin kademeli olarak yüzde 5'e taşınması ve ihracatta 450 milyar dolarlık hedef konulmasını önemli görüyoruz. Ancak gerçek başarı; özel sektör yatırımlarının, verimliliğin, çalışan başına katma değerin, ihracatın teknoloji düzeyinin ve nitelikli istihdamın yükselmesiyle ölçülmelidir.

ANKARA SANAYİ ODASI BAŞKANI SEYİT ARDIÇ

Sürdürülebilir büyümenin temeli sanayidir

■ Sanayinin önceliklerinin OVP'ye yansıtılmasını ve İmalat Sanayii Güçlendirme Programı'nı son derece değerli buluyoruz. Sürdürülebilir büyümenin temeli, sanayinin üretim ve ihracat kapasitesidir. Enflasyonla mücadele edilirken sanayi yatırımları, işletme sermayesi ve ihracatçının rekabet gücü korunmalı. OVP'nin başarısı, açıklanan hedeflerin üretime, yatırıma, verimliliğe, teknolojik dönüşüme ve ihracata ne ölçüde yansıdığıyla değerlendirilmelidir.

ANKARA TİCARET ODASI BAŞKANI GÜRSEL BARAN

Reformların hayata geçirilmesi belirleyici olacak

■ OVP'nin ortaya koyduğu hedefleri önemsiyor, enflasyonla mücadelede alınan mesafeyi değerli buluyoruz. Finansmana erişim, imalat sanayisine yönelik destekler ve ihracat finansmanının güçlendirilmesine ilişkin adımları da olumlu karşılıyoruz. Ancak tek haneli enflasyona ulaşma sürecinde üretim, yatırım, istihdam ve ihracat gücümüz korunmalı. Bundan sonraki süreçte hedeflerin kararlılıkla uygulanması ve reform takviminin hayata geçirilmesi belirleyici olacak.

İSTANBUL TİCARET BORSASI BAŞKANI ALİ KOPUZ

Seçici finansman üretime yönlendirilmeli

■ OVP'nin fiyat istikrarını, büyümeyi, yatırımı ve ihracatı güçlendirmeyi hedefleyen perspektifini önemli buluyoruz. Seçici finansman imkanlarının katma değer üreten, yatırım yapan, ihracat gerçekleştiren ve istihdam sağlayan işletmelere yönlendirilmesini destekliyoruz. Tarım ve gıdada fiyat istikrarının kalıcı hale gelmesi için üretimde devamlılık ve verimlilik artırılmalı, su ve gıda arz güvenliği güçlendirilmelidir.

ADANA SANAYİ ODASI BAŞKANI ZEKİ KIVANÇ

Üretim ve yatırım ortamı güçlendirilmeli

■ OVP'nin ekonomik istikrarın güçlendirilmesi ve sürdürülebilir büyüme açısından önemli bir yol haritası sunduğunu düşünüyoruz. Enflasyonla mücadelenin kararlılıkla sürdürülmesini, fiyat istikrarının sağlanmasını ve mali disiplinin korunmasını destekliyoruz. Üretim ve yatırım ortamı güçlendirilmeli; sanayinin rekabet gücü korunmalı, üretim maliyetleri azaltılmalı ve reel sektörün uygun maliyetli, uzun vadeli finansmana erişimi kolaylaştırılmalıdır.

ESKİŞEHİR SANAYİ ODASI BAŞKANI CELALETTİN KESİKBAŞ

Sanayinin yatırım kabiliyeti korunmalı

■ OVP'nin kalıcı dezenflasyon, sürdürülebilir büyüme, istihdam artışı ve cari açığın azaltılmasına yönelik hedeflerini destekliyoruz. İmalat sanayi güçlü olursa Türkiye güçlü olur. Bu nedenle üreticimiz haksız rekabete karşı korunmalı, girdi maliyetleri azaltılmalı ve reel sektörle istişare sürekli hale getirilmelidir. Dezenflasyon sürdürülürken sanayinin yatırım kabiliyeti ve rekabet gücü korunmalı, üreticiye uzun vadeli ve uygun maliyetli finansman sağlanmalıdır.

EGE SANAYİCİ VE İŞ İNSANLARI DERNEĞİ BAŞKANI SİBEL ZORLU

Fiyat istikrarının yanında üretim gücü de korunmalı

■ OVP'yi Türkiye ekonomisinin önümüzdeki üç yıllık yol haritasını ortaya koyması açısından önemli buluyoruz. Enflasyonun 2029'da yüzde 9'a indirilmesi hedefini destekliyoruz. Bununla birlikte fiyat istikrarının yanında üretim ve rekabet gücümüz de korunmalı. Yatırım, istihdam ve ihracat rekabetçiliğini destekleyen politikalar eş zamanlı yürütülmeli. OVP'nin başarısını hedeflerin üretime, yatırıma, ihracata ve refaha ne ölçüde yansıdığıyla değerlendirmeliyiz.

TÜRKİYE GENÇ İŞ İNSANLARI DERNEĞİ BAŞKANI GÜRKAN YILDIRIM

Hedeflerden çok uygulama belirleyici olacak

■ OVP'de enflasyonun tek haneye indirilmesi ve büyümenin yüzde 5 seviyesine taşınması hedeflerini önemli buluyoruz. Ancak iş dünyası açısından belirleyici olan hedeflerin açıklanmasından çok, bunlara ulaştıracak politikaların kararlılıkla uygulanmasıdır. Üretim, yatırım, ihracat ve istihdamı destekleyen politikalar güçlendirilmeli, finansmana erişim kolaylaştırılmalı. Önümüzdeki dönem reformların ve uygulamanın dönemi olmalıdır.

GİRİŞİMCİ İŞ KADINLARI DERNEĞİ BAŞKANI GÖZDE DİKER

Öngörülebilirlik yatırım kararlarının temelidir

■ OVP'nin küresel belirsizliklerin arttığı bir dönemde Türkiye ekonomisi açısından önemli bir yol haritası sunduğunu düşünüyoruz. Enflasyonla mücadele, sürdürülebilir büyüme, üretim, istihdam ve ihracat hedeflerinin birlikte ele alınmasını değerli buluyoruz. Öngörülebilirlik ve ekonomik istikrar yatırım kararlarının temelidir. Finansmana ve pazarlara erişimin kolaylaştırılması, teknoloji, dijitalleşme, yeşil dönüşüm ve ihracatın desteklenmesi de büyümeyi güçlendirecektir.

GAZİANTEP TİCARET ODASI BAŞKANI MEHMET TUNCAY YILDIRIM

Reel sektörün rekabet gücü korunmalı

■ OVP'de ortaya konulan enflasyonla mücadele, sürdürülebilir büyüme, üretim, yatırım, ihracat ve istihdam hedeflerini önemli buluyoruz. Bu hedeflere ulaşılabilmesi için reel sektörün rekabet gücü korunmalı; finansmana erişimi kolaylaştıran, üretim maliyetlerini azaltan ve sanayiyi haksız rekabete karşı koruyan adımlar kararlılıkla uygulanmalı. İş dünyasının önünü görebileceği öngörülebilir ve rekabetçi bir ekonomik ortam da güçlendirilmelidir.

GAZİANTEP SANAYİ ODASI BAŞKANI ADNAN ÜNVERDİ

Enflasyonla mücadele sürerken üretime öncelik verilmeli

■ OVP'de enflasyonla mücadele ve fiyat istikrarı hedeflerini destekliyoruz. Ancak başarıya ulaşmak için dezenflasyon sürerken üretim, yatırım ve ihracata öncelik verilmeli. Sanayi ve üretimde finansmana özel vurgu yapılmasını çok yerinde buluyoruz. Reel sektörün düşük maliyetli krediye erişimi kolaylaştırılmalı; üretim ve rekabet gücünü artıracak yapısal reformlar hızla uygulanmalı. Enflasyonla mücadelede sanayiden ve üretimden taviz verilmeden dengeli bir yaklaşım izlenmelidir.

GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ KOORDİNATÖR BAŞKANI METE AKCAN

İhracatçının rekabet gücü artırılmalı

■ OVP'yi ekonomik istikrarı güçlendiren, sürdürülebilir büyümeyi destekleyen ve üretim ile ihracat odaklı kalkınmayı ileri taşıyan önemli bir yol haritası olarak görüyoruz. Enflasyonun tek haneye indirilmesi hedefi güven ve öngörülebilirlik açısından büyük önem taşıyor. İhracatçının rekabet gücü korunmalı, finansmana erişimi kolaylaştırılmalı ve üretim desteklenmeli. Yüksek katma değerli üretim, yeşil ve dijital dönüşüm ile yeni pazarlara erişim de güçlendirilmelidir.

GAZİANTEP TİCARET BORSASI BAŞKANI MEHMET AKINCI

Tarım ve gıdada arz yönlü politikalar güçlendirilmeli

■ OVP'de tarımsal üretim, gıda arz güvenliği, su kaynaklarının etkin kullanımı, verimlilik ve üretim planlamasına güçlü biçimde yer verilmesini son derece önemli buluyoruz. Enflasyonla mücadelede tarım ve gıda politikaları kritik önemde. Üretimin sürekliliğini sağlayan, verimliliği yükselten ve maliyet baskılarını azaltan politikalar güçlendirilmeli. Gıda arz güvenliğinin ekonomik dayanıklılığın parçası olarak ele alınmasını ve sulama yatırımlarına verilen önemi de destekliyoruz.

GÜNEYDOĞU ANADOLU HUBUBAT BAKLİYAT YAĞLI TOHUMLAR VE MAMULLERİ İHRACATÇILARI BİRLİĞİ BAŞKANI CELAL KADOOĞLU

OVP ihracat hedeflerimiz için güçlü bir rehber

■ OVP'yi önümüzdeki üç yıllık ekonomik yol haritamızı netleştiren ve ihracat hedeflerimize ulaşmamızda güçlü bir rehber olacak değerli bir adım olarak görüyoruz. Enflasyonla mücadeleyi güçlendirirken üretim ve yatırımı artırmayı, ihracatı ve istihdamı desteklemeyi, sürdürülebilir büyümeyi hedefleyen yaklaşımı önemsiyoruz. Programın ihracatçıların rekabet gücünü artıracak, üretimi ve yatırımı destekleyecek uygulamalarla sahaya güçlü biçimde yansıması gerektiğine inanıyoruz.

NİZİP TİCARET ODASI YÖNETİM KURULU BAŞKANI MEHMET ÖZYURT

Reel sektörün finansmana erişimi güçlendirilmeli

■ OVP'nin enflasyonla mücadele, sürdürülebilir büyüme, üretim, yatırım ve ihracat hedefleri açısından önemli bir çerçeve sunduğunu düşünüyoruz. Yerli ve milli üretim ile yeşil ve dijital dönüşüm vurgusunu kıymetli buluyoruz. Dezenflasyon sürerken reel sektörün üretim gücü korunmalı; finansman maliyetleri düşürülmeli, uygun koşullu kredi imkanları ve Eximbank destekleri genişletilmeli. Girdi maliyetlerini azaltacak adımlar ve kur-enflasyon dengesi ihracatın rekabet gücünü desteklemelidir.

ANKARA ULUS
Yayın Tarihi : 7.09.2026
Sayfa : 4
Medya Tiraj / Erişim : T: 3061 / E: 9183
HAFTADA 6 GÜN YEREL GAZETE
ANKARA
SİYASİ





Geçen yıla göre yüzde 20,7 arttı

Başkentin ocak-ağustostaki ihracatı, geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 20,7 yükselişle 12 milyar 156 milyon dolara çıktı. Ankara Sanayi Odasından (ASO) yapılan yazılı açıklamaya göre başkentin ihracatı, bu yılın 8 ayında geçen senenin aynı dönemine kıyasla 2 milyar 85 milyon dolar arttı. Böylelikle bu dönemdeki dış satım yüzde 20,7 yükselişle 12 milyar 156 milyon dolara ulaştı. Ülke ihracatındaki payı yüzde 6,5'ten yüzde 7,5'e çıkan Ankara, en çok dış satım yapan üçüncü il oldu. Başkentin yıllıklandırılmış ihracatı 19,57 milyar dolar olarak kayıtlara geçti. Ankara'nın geçen ayki ihracatı 2025'in aynı ayına kıyasla yüzde 2,9 artışla 1 milyar 347 milyon dolara ulaştı. Böylece son üç yılın en yüksek ağustos ayı ihracatı gerçekleştirildi. Ankaralı firmalar, ağustosta 168 ülkeye ihracat yaptı, ilk 10 pazarın toplam dış satımdaki payı yüzde 56,5 oldu. AA

interpress
ANALİZ
Yayın Tarihi : 8.09.2026 GÜNLÜK ULUSAL GAZETE
Sayfa : 9 İSTANBUL
Medya Tiraj / Erişim : T: 50201 / E: 150603 SİYASİ



SKDM SANAYİDE ROTALARI DEĞİŞTİRDİ

Ankara Sanayi Odası'nın açıkladığı rapora göre, Sınırda Karbon Düzenleme Mekanizması'nın etkisiyle sanayiciler alternatif pazarlara odaklanırken, yükselen maliyetler ve finansman baskısı nedeniyle yatırım iştahında gerileme yaşandı

Ankara Sanayi Odası (ASO), "Sınırda Karbon Düzenleme Mekanizması Kapsamında Türkiye ve Ankara" başlıklı kapsamlı raporunu yayımladı. 2013-2023 dönemindeki üretim, ihracat ve finansman yapısını mercek altına alan çalışma; yeşil dönüşüm ve karbon fiyatlaması belirsizlikleri karşısında ihracatçı firmaların pazarlarını çeşitlendirerek AB dışı ülkelere yöneldiğini, ancak yatırım ve makine yenileme süreçlerini ertelediğini ortaya koydu.



PAZAR ROTALARI DEĞİŞTİ ÜRÜN NİTELİĞİ YÜKSELDİ

Rapora göre, 2023 itibarıyla Türkiye ihracatının yüzde 7,75'ini, Ankara ihracatının ise yüzde 7'sini SKDM kapsamındaki ürünler oluşturdu. Başkent'in AB'ye yönelik SKDM ihracatı 95 milyon dolardan 334 milyon dolara çıkarken, firmaların AB dışı ülkelere yaptığı satışlar ikiye, bazı pazarlarda ise dörde katlandı. İhracatın yapısında da belirgin bir nitelik değişimi kaydedildi. Ana metallerin ihracattaki payı yüzde 72,63'ten yüzde 25,53'e gerilerken; katma değerli fabrikasyon metal ürünlerinin payı yüzde 12'den yüzde 33,8'e, makine imalatının payı ise yüzde 10,58'e yükseldi. Türkiye genelinde AB'ye firma başına ortalama SKDM ihracatı 2023'te 73 bin dolar, Ankara'da ise 55 bin dolar seviyesinde gerçekleşti. Artan enerji maliyetleri ve uyum yükleri nedeniyle sanayicilerin sermaye stokunu yenilemede temkinli davrandığı görüldü. Türkiye genelinde makine-teçhizatın toplam varlıklar içindeki payı 2013'te yüzde 56,14 iken 2023'te yüzde 25,52'ye, Ankara'da ise yüzde 22,74'ten yüzde 11,36'ya geriledi. KOBİ ağırlıklı yapıda alternatif finansman imkanlarının sınırlı kalması banka kredilerine olan yüksek bağımlılığı da sürdürdü. Ankara'da SKDM kapsamındaki orta ölçekli firmaların mali borçları içinde banka kredilerinin payı yüzde 87,7 olarak hesaplanarak Türkiye ortalamasının üzerinde seyretti. Kâr oranları ise Türkiye genelinde yüzde 11,6, Ankara'da yüzde 10,5 düzeyinde kaldı. Karbon maliyetlerinin uluslararası ticaretin doğrudan bir unsuru haline geldiğini belirten ASO Başkanı Seyit Ardıç, yeşil dönüşümün bir risk değil, rekabet gücünü artıracak fırsata dönüştürülmesi gerektiğine işaret etti. Ardıç değerlendirmesinde şu ifadeleri kullandı:

"Veriler Ankara sanayisinin ihracat miktarının yanı sıra üretimin niteliğiyle de farklılaştığını gösteriyor. Ana metal ağırlığı azalırken fabrikasyon metal ve makine gibi ileri işlenmiş ürünlerin öne çıkmasını son derece kıymetli buluyoruz. SKDM'nin oluşturduğu yeni rekabet ortamında sadece emisyon raporlaması yeterli olmayacaktır. Enerji ve kaynak verimliliğinin artırılması, karbon yoğunluğunun düşürülmesi, finansmana erişimin güçlendirilmesi ve özellikle KOBİ'lerimizin dönüşüm maliyetinin yönetilebilir hale getirilmesi şarttır."

interpress
DEMİR ÇELİK STORE
Yayın Tarihi : 1.08.2026 AYLIK ULUSAL DERGİ
Sayfa : 62 İSTANBUL
Medya Tiraj / Erişim : T: 5000 / E: 20000 İNŞAAT



ANKARA SANAYİ ODASI



Ankara Sanayi Odası (ASO) Başkanı Seyit Ardıç: Dezenflasyon, sanayisizleşmeye dönmesin!

Ankara Sanayi Odası (ASO) Başkanı Seyit Ardıç, sanayicilerin gelinen ortamda yeni yatırım yapmanın değil, bu zor koşullara ne kadar dayanabileceğinin, nasıl ayakta kalabileceğinin hesabını yaptığını belirtirken "Fiyat istikrarını sağlamaya çalışırken, üretim istikrarını kaybetmemeliyiz" dedi.

Ankara Sanayi Odası Başkanı Seyit Ardıç, enflasyonla mücadelenin en ağır bedelini sanayicilerin ödediğini belirterek, "Enflasyonla mücadeleden vazgeçmek elbette mümkün değildir. Ancak dezenflasyon programının sanayisizleşmeye dönüşmesine de izin veremeyiz. Sanayicilerimiz bugün yeni yatırım yapmanın değil, bu zor koşullara daha ne kadar dayanabileceğinin, nasıl ayakta kalabileceğinin hesabını yapıyor" dedi.

ASO Ağustos ayı Meclis toplantısında konuşan Ardıç, 2023 yılının ortasından bu yana sıkı para politikası ağırlıklı bir dezenflasyon programı uygulandığını, Mayıs 2024'te yüzde 75'e kadar çıkan yıllık enflasyonun yüzde 30'lar seviyesine gerilemesinin önemli bir kazanım olduğunu belirterek, "Ancak bugün geldiğimiz nokta, yılın ilk ayındaki seviyenin bile hâlâ bir miktar üzerindedir. Son bir yıldaki düşüş iki puanın altında kalmıştır. Enflasyonla mücadelenin en ağır bedelini ise biz sanayiciler ödüyoruz. Bu tablonun sanayiciyi ilgilendiren bir yönü daha var.

Mal enflasyonu yüzde 27 bandına inerken hizmet enflasyonu yüzde 40'a yakın seyrediyor. Oysa; kira, lojistik, sigorta, danışmanlık gibi hizmet kalemleri bizim de maliyetimizin içindedir. Makas buradan açılıyor" dedi.

"Fiyat istikrarını sağlamaya çalışırken üretim istikrarını kaybetmemeliyiz"

"Enflasyonla mücadeleden vazgeçmek elbette mümkün değildir. Ancak dezenflasyon programının sanayisizleşmeye dönüşmesine de izin veremeyiz" diyen Ardıç, şöyle devam etti: "Sanayicilerimiz bugün yeni yatırım yapmanın değil, bu zor koşullara daha ne kadar dayanabileceğinin, nasıl ayakta kalabileceğinin hesabını yapıyor. Fiyat istikrarını sağlamaya çalışırken, üretim istikrarını kaybetmemeliyiz. İhtiyacımız olan, enflasyonla mücadeleyi üretimi ve ihracatı gözeterek önceleyen daha dengeli bir politika bileşimidir. Bu mücadele Merkez Bankası'nın faiz politikasıyla sınırlı kalamaz.

interpress
DEMİR ÇELİK STORE
Yayın Tarihi : 1.08.2026 AYLIK ULUSAL DERGİ
Sayfa : 63 İSTANBUL
Medya Tiraj / Erişim : T: 5000 / E: 20000 İNŞAAT





Kamu harcamaları, vergi politikası, yönetilen ve yönlendirilen fiyatlar ve beklenti yönetimi; para politikası ile güçlü bir eş güdüm içinde yürütülmelidir. Ayrıca para politikasının daha sade, öngörülebilir bir yapıya kavuşturulması ve parasal aktarım mekanizmasının güçlendirilmesi büyük önem taşıyor."

"Veriler yarınki kapasitenin de yavaşladığını söylüyor"

Haziran ayı verilerinin sanayinin ana eğilimindeki zayıflığın sürdüğünü gösterdiğini, imalat sanayii üretiminin yüzde 1,5 gerilediğine, mevsim ve takvim etkilerinden arındırılmış üretimdeki aylık artışın ise yüzde 0,1'de kaldığına dikkat çeken Ardıç, "Verilerin en dikkat çekici yönü, gelecekteki üretim gücümüz açısından önem taşıyan alanlardaki gerilemedir. Makine, teçhizat ve yeni üretim kapasitesiyle doğrudan ilişkili sermaye malı üretimi yıllık yüzde 4,8 geriledi. Bu tablo yalnızca bugünkü üretimin değil, yarınki kapasitenin de yavaşladığını söylüyor. İSO İkinci 500 Büyük Sanayi Kuruluşu sonuçları, bu baskının bilançolara nasıl yansıdığını gösteriyor. Üretimden satışlar yüzde 25,7 artmış görünse de fiyat artışlarının etkisini çıkardığımızda reel büyüme binde 2 ile sınırlı kalıyor. Üç yıllık reel daralmanın ardından sanayicimiz, büyümek bir yana, mevcut üretim düzeyini koruma mücadelesi veriyor. Araştırmanın en çarpıcı sonucu ise finansman yüküdür. Finansman giderleri yüzde 45 artarak 138 milyar liraya ulaşmış, faaliyet kârının yüzde 87'sini tüketmiştir. Sanayicimiz, faaliyetinden kazandığı her 100 liranın 87 lirasını finansman giderine ayırmak zorunda kalmıştır. Aynı oran İlk 500'de 85'tir. Yani yük, ölçek küçüldükçe hafifliyor. Bu tablo, ateşi olmayan bir hastalığa benziyor. Bacalar tütüyor, vardiyalar devam ediyor, siparişler geliyor; ancak üretim yapısının dayanıklılığı giderek zayıflıyor. Sorun ani bir duruş değil, sanayinin yatırım kapasitesini, verimliliğini ve rekabet gücünü zaman içinde aşındıran sessiz bir güç kaybıdır" değerlendirmesi yaptı. Sanayisizleşme riskine de değinen Ardıç, "Mevcut göstergeler, gerekli politika değişiklikleri yapılmadığı takdirde bu tehlikenin artık teorik bir ihtimal olmaktan çıktığını gösteriyor. Ülkemizin sanayiden uzaklaşması kalkınma modelimizi doğrudan ilgilendiren bir risktir" dedi.

"Destek sistemi yeniden kurgulanmalı"

Ülkelerin sanayi politikalarında yeni bir faza geçtiğini, devletlerin teşvik sistemleri daha seçici ve proaktif hale geldiğini de anlatan Ardıç, Türkiye'nin de kendi üretim yapısına, finansman imkânları ve dış ticaret ilişkilerine uygun özgün bir model kurmak zorunda olduğunu kaydetti. "Destek sistemini yeniden kurarken artık 'ne kadar veriyoruz?' sorusundan önce, 'nereye veriyoruz?' sorusunu sormalıyız" diyen Ardıç, şunları söyledi:

Stratejik alan belirlenmeli

"Bugün destekler çok geniş bir alana yayılıyor; ancak hiçbir sektörde yeterli ağırlığı oluşturamıyor. Oysa başarı, tek tek firmaların maliyetini düşürmekten çok, belirli alanlarda üretim gücü ve ölçek biriktirerek sektörün tamamını rekabetçi hâle getirmektir. Sistemimizin temel çelişkisi de işte tam burada. Firmayı büyümeye teşvik ediyoruz; firma ölçek kazandığında ise desteği kesiyoruz. Tam güç birikmeye başladığı anda sistem elini çekiyor. Stratejik alanları kamu ve özel sektör birlikte belirlemeli; o alanlarda hangi firmanın destekleneceğine performans karar vermelidir. Büyüyen, yatırım yapan ve ihracatını artıran işletmenin desteği kesilmemeli; büyüme ve ihracat taahhüdü karşılığında devam etmelidir. Önce nefes sonra yön değil; nefes verirken yönü de kurmalıyız."

interpress
DEMİR ÇELİK STORE
Yayın Tarihi : 1.08.2026
Sayfa : 50
Medya Tiraj / Erişim : T: 5000 / E: 20000
AYLIK ULUSAL DERGİ
İSTANBUL
İNŞAAT



Türk sanayisi Emisyon Ticaret Sistemi ile Gerçekleştireceği Dönüşüme Odaklandı

Türkiye'de devreye alınacak Emisyon Ticaret Sistemi'nin (ETS), enerjiden demir-çeliğe, alüminyumdan çimentoya, cam ve seramikten kimyaya kadar pek çok sektörü dönüştürmesi bekleniyor.

Çevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanlığına bağlı İklim Değişikliği Başkanlığınca hazırlanan Türkiye Emisyon Ticaret Sistemi Yönetmeliği, Resmi Gazete'de yayımlandı. Düzenlemeyle, Türkiye Emisyon Ticaret Sistemi'nin uygulanmasına ilişkin kurallar ve ulusal karbon piyasasının hukuki çerçevesi belirlendi.

Yönetmelikle, Türkiye'de kurulacak Türkiye Emisyon Ticaret Sistemi aracılığıyla sera gazı emisyonlarının azaltımının teşvik edilmesi, düşük karbon üretim teknolojilerine geçişin hızlandırılması ve yeşil dönüşüm sürecinin desteklenmesi amaçlanıyor. ETS, sanayi işletmeleri için de önemli yükümlülükler öngörüyor. Yönetmelik kapsamına giren tesislerin, emisyonlarını izlemeleri, raporlamaları ve doğrulatmaları, doğrulanmış emisyonları karşılığında gerekli emisyon tahsisatlarını teslim etmeleri gerekiyor.

"Dönüşüm için teşvik ve hibe mekanizmaları önem taşıyor"

Ankara Sanayi Odası Başkanı Seyit Ardıç, yönetmeliğin sanayinin yeşil dönüşümünde önemli bir aşama olduğunu belirterek, "Yeni sistemle karbon, izlenen ve raporlanan bir çevre göstergesi olmanın ötesinde üretim maliyetlerini, yatırım kararlarını ve rekabet gücünü doğrudan etkileyen ekonomik bir parametre haline geliyor." dedi. Sanayi kuruluşları açısından emisyon izni, doğrulanmış yıllık emisyon raporları, faaliyet verilerinin takibi ve emisyon miktarına karşılık gelen tahsisatların teslimi gibi yeni yükümlülüklerin doğduğuna dikkati çeken Ardıç, şunları söyledi:



Seyit Ardıç
Ankara Sanayi Odası Başkanı

"Bu yapı, karbon yönetimini çevre birimlerinin ötesine taşıyarak üretim, enerji, finans, yatırım ve üst yönetimin de ortak gündemi haline getirecek. Enerji, demir-çelik, alüminyum, çimento ve kireç, cam ve seramik, kağıt ve selüloz ile belirli kimya ve hidrojen üretim faaliyetlerini doğrudan etkileyecek. Sistemin maliyet etkileri ise tedarik zincirleri üzerinden makine, otomotiv ve elektrik-elektronik gibi sektörlere de yansıyabilecek. Bu süreci, sanayimizin rekabet gücünü artıracak bir dönüşüm fırsatına çevirmeliyiz. Önümüzdeki dönemde enerji ve kaynak verimliliği, yeni teknolojiler ve düşük karbonlu üretim daha fazla önem kazanacak. Dönüşümün başarıya ulaşması için öngörülebilir bir uygulama takvimi, güçlü finansman imkânları ile etkili teşvik ve hibe mekanizmaları büyük önem taşıyor. Özellikle KOBİ'lerimizin dönüşüm maliyetlerinin karşılanması için etkin biçimde desteklenmesi gerekiyor."



Veysel Yayan
Türkiye Çelik Üreticileri Derneği Genel Sekreteri

Veysel Yayan: Rekabet, düşük karbon yoğunluğuna bağlı olacak

Türkiye Çelik Üreticileri Derneği Genel Sekreteri Veysel Yayan da yeni sistemin, gelecek dönemde sanayinin maliyet yapısını, yatırım kararlarını, teknoloji tercihlerini ve uluslararası rekabet gücünü etkileyecek yeni bir ekonomik yaklaşım olduğunu ifade etti. ETS ile karbon emisyonlarının, işletmeler açısından artık yalnızca çevresel performans göstergesi olmaktan çıkarak doğrudan ekonomik değişkene dönüştüğüne işaret eden Yayan, Türk çelik sektörü açısından konunun ayrıca stratejik önem taşıdığına dikkati çekti.